

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich!

Vertriebsmitarbeiter Immobilienberatungssoftware (m/w/d)

Über uns

Wir, die **Suretec Systems GmbH**, stehen seit mehr als 20 Jahren für Nähe am Kunden. Wir erstellen Beratungslösungen im Vorsorgebereich für Firmen und Privatkunden. Unsere Zielgruppen sind Berater von Versicherungen, Banken, Vertriebsgesellschaften sowie Vermittler und Makler. Die Beratungslösungen reichen von Absicherungsanalysen bis hin zu Vorsorge-Empfehlungen. Die Vorsorgebereiche umfassen Firmenrisiken, bAV-Empfehlungen, Absicherungen bei Arbeitskraftverlust, Hinterbliebenenschutz aber auch die Sicherung des Lebensstandards im Alter. Unsere Lösung sind vielfach als vorbildlich ausgezeichnet worden.

Der jüngste Themenbereich ist die Beratungsunterstützung für eine Absicherung des Lebensstandards durch Immobilienbesitz mit unseren Produkten ImmoChance und ImmoPrognos.

Unsere Mission

Wir wollen nicht nur die beste Qualität, sondern auch die einfachste Lösung für unsere Vorsorgeanalysen und -empfehlungen. Dafür sprechen wir mit unseren Kunden und versuchen laufend unsere Leistungen den Bedürfnissen anzupassen.

Deine Aufgaben für unsere Immobilien-Lösungen „ImmoChance“ und „ImmoPrognos“

- Du entwickelst Vertriebskonzepte und operative Kampagnen auf Basis von Markt- und Kundenbedürfnissen.
- Du analysierst bestehende Kundenstrukturen, identifizierst neue Marktpotenziale und sprichst diese eigenverantwortlich an.
- Du gewinnst neue Kunden, bevorzugt im telefonischen Kontakt aber auch vor Ort im persönlichen Gespräch, mit bedürfnisorientiertem Verhandlungsgeschick und Gespür für dein Gegenüber.
- Du erstellst Angebote, präsentierst sie dem Kunden und schließt erfolgreich ab.
- Du betreust Bestandskunden und Kooperationspartner und vertieft bestehende Kundenbeziehungen, indem Du sie auf Basis einer individuellen und lösungsorientierten Beratung weiter ausbaust.
- Du verantwortest den Umsatz im B2B Direktgeschäft (Versicherungen, Banken, Vertriebsgesellschaften, Immobilienmakler, Wohnungsgesellschaften).
- Du hast innovative Ideen für unsere Kunden und bringst diese in der Strategie- oder Produktentwicklung ein.

Dein Profil

- Du besitzt das Sales-Gen und bringst bereits Erfahrungen aus vorherigen Positionen im Vertrieb mit.
- Du hast eine Hands-on Mentalität und den Willen, etwas zu bewegen und Verantwortung zu übernehmen.
- Du bist in der Lage, schnell eine enge Verbindung zu deinen Gesprächspartnern aufzubauen und pflegst und festigst diese wertvollen Beziehungen.
- Du bist ein überragender Kommunikator der Türen öffnet, die für andere verschlossen bleiben
- Du verfügst über gute Präsentations-, Vertriebs- und Gesprächstechniken und möchtest dich stets verbessern.
- Strukturierte Vorgehensweise und schnelles Einarbeiten in unterschiedliche Aufgabenstellungen, Themen und Prozesse.
- Sehr gute Deutschkenntnisse

Unser Angebot

- Interessante Aufgaben, sowie ein hohes Maß an Verantwortung und Gestaltungsspielraum.
- Wir geben Dir Raum dich zu entfalten und sind auf deine Vorschläge gespannt.
- Agiles Arbeiten in einem familiären Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.
- Arbeite von wo du möchtest: Ob im Büro in Troisdorf oder von zu Hause.
- Wir verstehen uns als ein lebendiges System, in dem Du, das Team – also wir alle – uns gemeinsam entfalten und entwickeln können.
- Gestaltbares Vergütungspaket (Gehalt, Dienstwagen, Urlaub, Arbeitszeit etc.).

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und deines Gehaltswunsches an graziela.wolschendorf@suretec.de

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen findest du auf unserer Website oder kontaktiere uns bei Fragen einfach telefonisch unter 02241/25582-0.

[suretec.de](https://www.suretec.de)

suretec
einfach gut beraten